

# Przedstawiciel Handlowy

region: Ogólnopolski

## Opis stanowiska:

- nawiązywanie, utrzymywanie i rozwój kontaktów handlowych z Klientami
- realizacja planów sprzedaży
- przygotowywanie i dostarczanie Klientom ofert w zakresie obrabiarek CNC
- rozwój rynku na podległym terenie
- dbałość o wizerunek pracodawcy i marki
- doradztwo handlowe i techniczne w zakresie oferowanych produktów
- prowadzenie rozmów i negocjacji handlowych
- dbałość o kontakty posprzedażowe z Klientami

## Wymagania:

- wykształcenie minimum średnie (preferowane techniczne)
- łatwość w nawiązywaniu kontaktów i znajomości technik sprzedaży
- dobra organizacja pracy własnej
- kreatywność
- prawo jazdy kategorii B
- dyspozycyjność
- znajomość języka angielskiego
- mile widziana wiedza techniczna w zakresie obróbki skrawaniem

## Oferujemy:

- umowę o pracę
- pracę w dynamicznej firmie
- atrakcyjne wynagrodzenie (wynagrodzenie stałe + prowizja)
- szkolenia
- możliwość awansu na stanowisko Dyrektora Handlowego

Prosimy o dopisanie następującej klauzuli: "Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w ofercie pracy dla potrzeb procesu rekrutacji zgodnie z ustawą z dnia 27.08.1997r. Dz. U. z 2002 r., Nr 101, poz. 923 ze zm."